

Program szkolenia

Modele biznesowe i skalowanie procesów w organizacji

<https://bloomwise.pl/consulting/training/modele-biznesowe-i-skalowanie-procesow-w-organizacji>

Poniższy zakres stanowi bazę, którą możemy dopasować do specyfiki Twojej marki, zespołu i modelu pracy z klientem.

Moduł 1. Budowanie skalowalnego strategicznego modelu biznesowego – od czego zacząć

1.1 Wizja i strategia

1.2 Procesy

1.3 Projekty

1.4 System zarządzania organizacją – przykłady podejść

Moduł 2. Podejścia do budowania modeli biznesowych i operacjonalizacji strategii – przykłady

2.1 Metoda szachownicy

2.2 Balance Score Card – zrównoważona karta wyników

2.3 Hoshin Kanri – kierowanie statkiem podczas burzy

Moduł 3. Strategia produktowo-usługowa i łańcuch wartości dla klienta – tworzenie modelu biznesowego

Moduł 4. Identyfikacja procesów i powiązań – tworzenie modelu biznesowego

Moduł 5. Wymiarowanie modelu – cele i kluczowe wskaźniki wzrostu dla procesów i przebiegu procesów jako podstawa skalowania w kontekście realizacji strategii

Moduł 6. Strategia i kryteria identyfikacji portfela projektów

Moduł 7. Catch ball – operacjonalizacja strategii w modelu biznesowym i zarządzanie realizacją w oparciu o feedback z rynku

Moduł 8. Mapowanie i wsparcie modelu zintegrowana informacja zarządczą – systemy IT

Moduł 9. Przywództwo i znaczenie kadry zarządzającej w efektywnym wdrażaniu modelu biznesowego

Moduł 10. Narzędzia projektowania i monitorowania realizacji – przykłady

Moduł 11. Podsumowanie szkolenia

11.1 Start – co wdrożę jako nową dobrą praktykę?

11.2 Stop – czego zaprzestam?

11.3 Continue – co będę dalej stosował?